

INFORMAZIONI PERSONALI



Simone Lorenzetti

Sesso: Maschio **Data di nascita:** 14/10/1981 **Nazione:** Italia

📍 Via Ambrogio Sansedoni, 1 – Siena (SI), Italia, 53100

☎ +39 347 1894415

✉ simone.lorenzetti@expertas.it

✉ lorenzetti.simone@pec.it

LAVORO, INCARICHI, POLITICA

(PER ORDINE TEMPORARE)

14/12/2023 – in corso

SAM Sales Area Manager per Expertas Srl _ Proprietà Facile.it

Dall'Aprile 2024 La Finital Holding Spa che include la Società Expertas Srl è stata acquistata dalla Società Facile.it _ Fondo di investimento Silver Lake.

- Dal 14-12-2023 Sales Area Manager delle filiali 9013 Siena e 9020 Poggibonsi
- Dal 01-01-2025 National Corporate Sales Director per progetti:
 - 29 Risk
 - Italfinance

13/04/2022–28/06/2025

Membro del Consiglio di Amministrazione di SI.GE.RI.CO. – Siena Parcheggi SpA

01/06/2018 – in corso

IGM (Insurance General Manager) per l'Azienda Finital SpA

- Insurance General Manager certificato – Iscritto al RUI al n.E000635795 dirige dal 2018 al dicembre 2019 le Filiali di intermediazione assicurativa di Siena e Poggibonsi gestendo n°7 collaboratori e 3 milioni di € di portafoglio. Dal 2020 ad oggi gestisce n.8 Filiali di intermediazione assicurativa e nello specifico Siena, Poggibonsi, Castiglion Fiorentino, Monte San Savino, Cortona, Foiano, Torrita di Siena e Città della Pieve per un complessivo di circa 10 milioni di € di portafoglio e n°18 collaboratori. Ricopre ad oggi 1 dei 4 ruoli di Direzione Commerciale di Area della Società Finital S.p.A. il cui fatturato complessivo annuo è di circa 60 milioni di €.
- E di B – Insurance – di oltre 80 PMI il cui fatturato annuo sia superiore ai 2.5 milioni di €

Iscrizione al RUI - IVASS

Numero Iscrizione : E000635795

Sezione : E - Collaboratori intermediari iscritti
nelle sezioni A, B o D

Nominativo : LORENZETTI SIMONE

Data Iscrizione : 27 agosto 2019

Luogo Nascita : SIENA (SI)

Data di Nascita : 14 ottobre 1981

Qualifica di esercizio : Collaboratore intermediario Sez. B

Collaboratore intermediario [FINAL S.P.A.](#) iscrittoIntermediari per cui opera : [NBI S.R.L.](#) Sez. B n. Isc. B000444218[FINAL S.P.A.](#) Sez. A n. Isc. A000056444

01/07/2020–31/12/2023

Direttore Commerciale Toscana per Italia Superbonus S.p.A.

- Dal 1 luglio 2020 svolge il ruolo di Direttore Commerciale della neo costituita S.p.A. Italia Superbonus che nell'anno 2021 ha intermediato, da general contractor, 48 milioni di € di cassette fiscali di Groupama Assicurazioni S.p.A..

01/02/2020 – in corso

Socio Fondatore e Membro del Consiglio di Amministrazione dell'Associazione IRM Italia

- Co ideatore e Co fondatore dell'Associazione Nazionale Insurance Risk Manager collabora con l'Università Cattolica di Milano per la costituzione di master formativi per neo laureati e professionisti del settore di Risk Management

01/04/2013 - 03/04/2018

Consigliere Comunale - Siena | Comune di Siena , Siena, Italia

- Motivato, con solida esperienza maturata nella gestione di tutti i livelli di diversi progetti tra cui la pianificazione dei bilanci dell'amministrazione, ha ricoperto, da Capogruppo del proprio gruppo Consiliare, il ruolo di componente di 4 commissioni.
- Collaboratore diretto dell'Assessore allo Sport lo ha coadiuvato nell'organizzare iniziative di successo come "Le Strade Bianche" corsa ciclistica professionistica seguita in diretta da circa 190 Paesi di tutto il Mondo, lo "Sport Siena Week End" iniziativa nella partecipano tutte le Società Sportive di Siena amatoriali e professionistiche e varie altre iniziative a carattere sociale.

01/01/2004 - 31/05/2018

Dipendente Mens Sana 1871

- Ricoperto per 14 anni il ruolo di Responsabile Marketing e Comunicazione di Mens Sana 1871 e per 2 anni anche per la Mens Sana Basket a R.L.
- Sempre per le su indicate Società, ha svolto il ruolo di supporto alla Direzione Amministrativa.

02/09/2002 - 31/12/2003

Geometra | Studio Strutture di Siena - Ing. Pietro Mele , Siena, Italia

- Meticoloso, che eccelle nel gestire più attività contemporaneamente e nel lavorare sotto pressione. Eccellente esperienza maturata nel settore del recupero e restauro, si è occupato dei rapporti con i vari Uffici Tecnici dei Comuni inerenti l'attività.

**ISTRUZIONE E
FORMAZIONE****Diploma di Geometra**

Istituto Tecnico di Siena S. Bandini, Siena - Italia

27/08/2019**Corso di formazione IVASS per iscrizione al RUI****19/06/2017 - 20/06/2017****Corso di Contabilità e Gestione del No Profit - Confesercenti**

Confesercenti, Siena - Italia

- Corso per la gestione amministrativa e contabile delle Associazioni No Profit .

09/10/2014 - 11/10/2014**Marketing, Telemarketing e Customer Care - Lega Basket**

Lega Basket, Ravenna - Italia

- Marketing aziendale del basket semiprofessionistico e professionistico, web marketing e grafica pubblicitaria. Be to be aziendale.

18/10/2013 - 20/10/2013**Corso Marketing - CONI**

CONI Nazionale, Roma - Italia

- Corso per sviluppare le capacità di analisi di mercato, previsioni e valutazione delle esigenze dei clienti.

19/10/2012 - 21/10/2012**Corso Human Resources e Team Building – CONI Servizi**

CONI Servizi, Roma - Italia

- Corso per sviluppare le capacità motivazionali del gruppo di lavoro.

07/11/2011 - 09/11/2011**Marketing e Team Building**

Life Energy, Milano - Italia

- Corso per l'implementazione delle capacità relazionali con il cliente

01/03/2004 - 14/03/2004**Corso Photoshop - Privato**

Privato, Siena - Italia

- Corso di grafica pubblicitaria

**CAPACITÀ
PERSONALI****Madrelingua**

Italiano

Altre lingue

Inglese

Comprensione**Ascolto-** A1**Lettura-** A1**Parlato****Interazione orale-** A1**Produzione orale-** A1**Scrittura**

A1

Capacità comunicative

- Eccellenti capacità di comunicazione sia scritte che orali.
- Capacità di parlare in pubblico in modo articolato e con sicurezza.
- Abilità nella mediazione e nella risoluzione dei conflitti.
- Ottime capacità di negoziazione.
- Collaboratore efficace e capace di contribuire ai progetti di gruppo.
- Ottime capacità di networking.
- Abilità nel fornire istruzioni e indicazioni chiare.

Capacità organizzative

- Esperienza nel dirigere team interfunzionali.
- Capacità di lavorare in multitasking, in ambienti dinamici e sotto pressione.
- Proattivo nel prendere l'iniziativa.
- Eccellenti competenze di analisi e risoluzione dei problemi.
- Capacità di sfruttare rapidamente le nuove idee di e integrarle in piani esistenti.
- Lunga esperienza nell'elaborazione di strategie e piani di successo.
- Orientato all'obiettivo e ai risultati.

Capacità correlate al lavoro

- Negoziatore valido
- Collaborazione di squadra
- Valutazione e analisi del cliente
- Gestione dei progetti
- Risoluzione dei conflitti

Competenze digitali
Elaborazione delle informazioni:

Utente autonomo

Creazione di contenuti:

Utente autonomo

Comunicazioni:

Utente avanzato

Problem solving:

Utente autonomo

Patente di guida

Moto 

Auto 

Barca a motore 

In fede
Simone Lorenzetti



Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Dlgs 196 del 30 giugno 2003

In fede
Simone Lorenzetti

